

Unit Value Bias Reconsidered

Preis- und Durchschnittswertindizes im Außenhandel

Peter von der Lippe, Universität Duisburg-Essen
Jens Mehrhoff*, Deutsche Bundesbank

Statistische Woche 2008
Köln, 15.-18. September 2008

*Die Verfasser geben ihre persönliche Auffassung wieder, die nicht unbedingt mit derjenigen der Deutschen Bundesbank übereinstimmen muss.

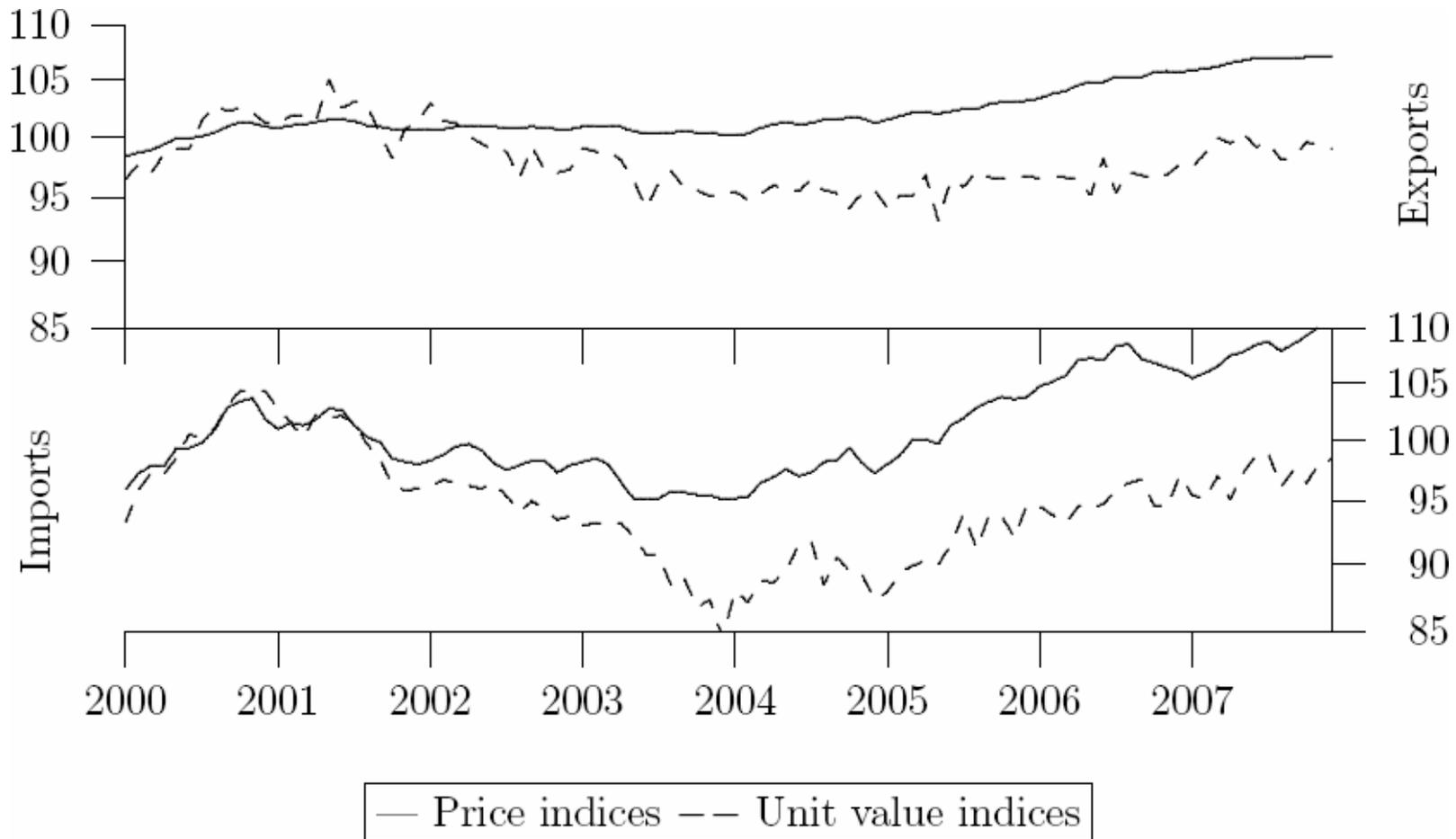
Gliederung des Vortrags

- 1. Einleitung und Motivation**
- 2. Methodische Unterschiede**
- 3. Empirische Ergebnisse**
- 4. Zerlegung des *Unit Value Bias***
- 5. Fazit und Ausblick**

1. Einleitung und Motivation

- **Revision des *Export and Import Price Index Manual* (IMF, 2008).**
- **Durchschnittswerte als Ersatz für „reine“ Preise?**
 - Grundsätzliche Ablehnung, wegen Mengenstrukturabhängigkeit (UN, 1993).
 - Empirische Studien finden substantielle Verzerrungen (Silver, 2008).
 - Ökonomische Interpretation fehlerbehaftet (Bradley, 2004).
 - Unterschiedliche Daten (hier: Echtzeitdaten) führen zu unterschiedlichen wirtschaftspolitischen Entscheidungen (Orphanides, 2001).

1. Einleitung und Motivation



2. Methodische Unterschiede (1) Formeln

- Der Laspeyres-Preisindex ist definiert als das mit den Ausgabenanteilen der Basisperiode gewogene arithmetische Mittel der Preismesszahlen:

$$P^L = \sum_{k=1}^K \sum_{j_k=1}^{n_k} \frac{p_{kjkt}}{p_{kj_k0}} \cdot \frac{v_{kj_k0}}{\sum_{k=1}^K \sum_{j_k=1}^{n_k} v_{kj_k0}} = \frac{\sum_{k=1}^K \sum_{j_k=1}^{n_k} p_{kjkt} \cdot q_{kj_k0}}{\sum_{k=1}^K \sum_{j_k=1}^{n_k} p_{kj_k0} \cdot q_{kj_k0}}$$

- Durchschnittswerte für eine Warengruppe (nicht über alle Warengruppen!) werden wie folgt abgeleitet:

$$\tilde{p}_{kt} = \frac{V_{kt}}{Q_{kt}} = \frac{\sum_{j_k=1}^{n_k} v_{kjkt}}{\sum_{j_k=1}^{n_k} q_{kjkt}}$$

2. Methodische Unterschiede (2) Formeln

- Der Index der Durchschnittswerte nach Paasche ist das mit den aggregierten Ausgabenanteilen der Berichtsperiode gewogene harmonische Mittel der Messzahlen aus Durchschnittswerten:

$$\tilde{P}^P = \left(\sum_{k=1}^K \left(\frac{\tilde{p}_{kt}}{\tilde{p}_{k0}} \right)^{-1} \cdot \frac{V_{kt}}{\sum_{k=1}^K V_{kt}} \right)^{-1} = \frac{\sum_{k=1}^K \tilde{p}_{kt} \cdot Q_{kt}}{\sum_{k=1}^K \tilde{p}_{k0} \cdot Q_{kt}}$$

- Der obige Index sollte streng unterschieden werden von einem Index, der leider auch als „Durchschnittswertindex“ bekannt ist (besser Drobisch-Index):

$$P^D = \frac{V_t / Q_t}{V_0 / Q_0} = \frac{\sum_{k=1}^K V_{kt} / \sum_{k=1}^K Q_{kt}}{\sum_{k=1}^K V_{k0} / \sum_{k=1}^K Q_{k0}}$$

2. Methodische Unterschiede (3) Formeln

- Je nach dem ob mit Preisen (p) oder Durchschnittswerten (uv) operiert wird
- Preis- oder Mengenindex
- Laspeyres oder Paasche gibt es $2^3 = 8$ Indizes

	Preisindizes		Mengenindizes	
	p	uv	p	uv
Laspeyres	P^L	\tilde{P}^L	Q^L	\tilde{Q}^L
Paasche	P^P	\tilde{P}^P	Q^P	\tilde{Q}^P

2. Methodische Unterschiede (1) Datenbasis

	Preisindex	Index der Durchschnittswerte
Formel	Laspeyres, Prinzip des reinen Preisvergleichs, mit Qualitätsbereinigung	Paasche, geeignet zur Deflationierung, ohne Qualitätsbereinigung
Erhebung	Monatliche Befragung von Unternehmen, daneben auch Börsennotierungen und Fachpresse	Direkte Meldung im inner-europäischen Verkehr (Intrastat); Zollmeldung im außer-europäischen Verkehr
„Preise“	Preise (beim Vertragsabschluss) für die „typische Transaktion“ im Berichtsmonat	Durchschnittswerte (beim Grenzübergang) gem. <i>Warenverzeichnis für den Außenhandel</i>
Veröffentl.	Fachserie 17, Reihe 11	Fachserie 7, Reihe 1

2. Methodische Unterschiede (2) Datenbasis

- **Beispiele für einige Warennummern (8 Steller)**
 - 19 05 90 45 **Kekse** und ähnliches Kleingebäck
 - 23 09 10 11 bis 2309 10 90 zwölf Warennummern für **Hunde- und Katzenfutter**
 - 24 02 10 00 **Zigaretten** einschließlich Stumpen, Tabak (statt Nelken ö. ä.)
 - dagegen für **Zigarettenpapier** vier Positionen (4813 10 00 bis 4813 90 90)
 - 82 02 10 00 **Handsägen** aus unedlen Metallen
 - dagegen sieben Positionen für **Sägeblätter** (8202 20 00 bis 8202 99 90)
 - 88 01 00 10 Ballone und Luftschiffe; Segelflugzeuge und Hanggleiter

3. Empirische Ergebnisse

Preisindex (P) Durchschnittswertindex (U)

Hypothese	Begründung
1. $U < P$, Diskrepanz nimmt zu	P: Laspeyres (Gewichtung konstant), U: Paasche
2. U volatiler als P	Kein reiner Preisvergleich bei U
3. U mehr Saisonschwankungen als P	P konstantes- , U variables Warensortiment (kein Ausgleich saison. Nichtverfügbarkeit)
4. Durchschnittswerte heterogener als Preise	Einbeziehung neuer Produkte in P erst bei Indexrevision , bei U sofort
5. Vorlauf (lead) des Preisindex	zeitl. Bezug der Preise: P Vertragsabschluss, U Grenzübergang
6. Qualitätsbereinigung wirkt glättend	P verläuft glatter als U weil Qualitätsveränderungen berücksichtigt werden (durch Korrekturen an den Preisen)

3. Empirische Ergebnisse (1)

- **Hypothese: Diskrepanz wird größer, Index der Durchschnittswerte geringer als Preisindex.**
- **Methode: Theil's Ungleichheitskoeffizient der Vorjahresveränderungen.**

	Exports	Imports
Theil's inequality coefficient (U)	0.55	0.32
Root mean squared error ($RMSE$)	2.23%	2.54%
MSE bias proportion	21.11%	34.28%
MSE variance proportion	47.70%	19.15%
MSE covariance proportion	31.20%	46.57%

3. Empirische Ergebnisse (2)

- **Hypothese: Index der Durchschnittswerte volatiler als Preisindex.**
- **Methode: Mittlerer quadratischer Fehler zum Hodrick-Prescott Trend.**

	Exports	Imports
<i>RMSE</i> : Price indices (PI)	0.45	1.55
<i>RMSE</i> : Unit value indices (UVI)	1.40	2.12

3. Empirische Ergebnisse (3)

- **Hypothese: Index der Durchschnittswerte saisonaler als Preisindex.**
- **Methode: Standardabweichung der saisonalen Komponente.**

	Exports	Imports
Standard deviation: PI	0.11	0.30
Standard deviation: UVI	0.37	0.55

3. Empirische Ergebnisse (4)

- **Hypothese: Größere Heterogenität zwischen Durchschnittswerten als Preisen.**
- **Methode: Mittleres Bestimmtheitsmaß zwischen Gesamtindex und Subindizes.**

	Exports	Imports
Root of the mean R^2 : PI	0.58	0.38
Root of the mean R^2 : UVI	0.30	0.31

3. Empirische Ergebnisse (5)

- **Hypothese: Vorlauf des Preisindex gegenüber dem Index der Durchschnittswerte.**
- **Methode: Korrelation und mittlerer quadratischer Fehler der Vorjahresveränderungen.**

	Exports	Imports
ρ : contemporary	0.72	0.90
ρ : one-month lead	0.73	0.90
ρ : <i>naïve</i> one-month	0.74	0.90
<i>RMSE</i> : contemporary	2.24%	2.56%
<i>RMSE</i> : one-month lead	2.22%	2.53%
<i>RMSE</i> : <i>naïve</i> one-month	1.87%	1.94%

3. Empirische Ergebnisse (6)

- **Hypothese: Qualitätsbereinigung resultiert in einer glatteren Zeitreihe der Preisveränderungen.**
- **Methode: Variationskoeffizient der Vormonatsveränderungen (Sonderauswertung des Stat. Bundesamtes).**

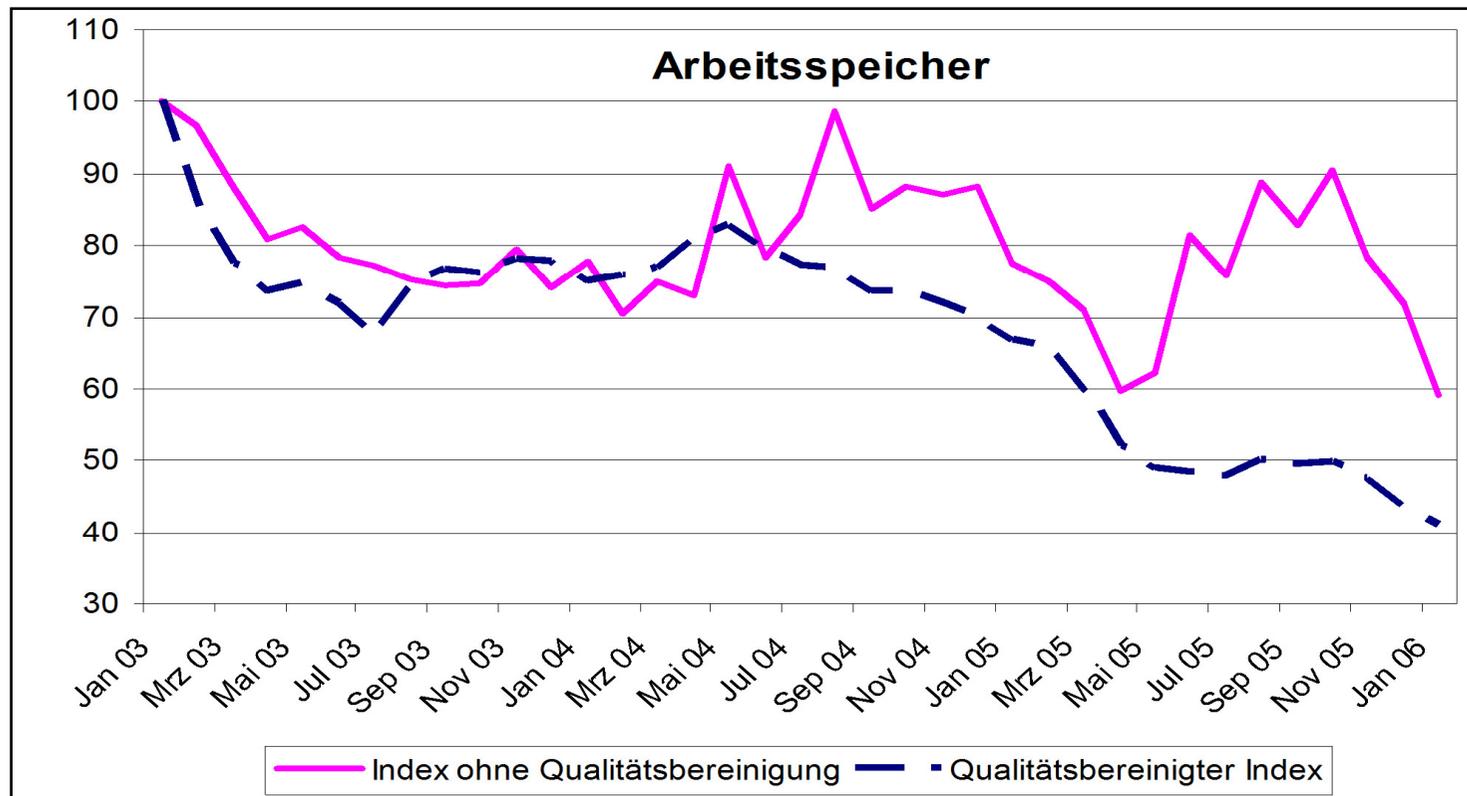
		w/o QA		w/ QA	
	<i>n</i>	$\overline{\Delta PL}$	<i>CV</i>	$\overline{\Delta PL}$	<i>CV</i>
Desktops	84	-0.907%	5.013	-2.169%	1.925
Notebooks	186	-1.319%	3.287	-2.125%	1.744
Working storage	190	-0.888%	12.171	-2.322%	2.122
Hard disks	100	-1.585%	4.502	-2.684%	1.727

3. Empirische Ergebnisse (6)

Qualitätsbereinigung wirkt volatilitätsmindernd

Sonderauswertung der Daten der Preisstatistik Jan 03 – Jan 06 für 190 Produkte durch Herrn Timm Behrmann (StBA)

Variationskoeffizient vor und nach Qualitätsbereinigung vor 12,171 nach 2,122



4. Zerlegung des *Unit Value Bias*

- Ausgangspunkt: Zwei Zerlegungen des Wertindex.

$$V = P^P \cdot Q^L = \tilde{P}^P \cdot \tilde{Q}^L$$

- Formel von Ladislaus von Bortkiewicz (1923):

$$C = V - P^L \cdot Q^L = Q^L \cdot (P^P - P^L)$$

- **C**: Kovarianz zwischen Preis- und Mengenmesszahlen.



4. Zerlegung des *Unit Value Bias*

- Immer wenn die Kovarianz negativ ist, liefert die Paasche-Formel niedrigere Indexstände als die Laspeyres-Formel

$$L := \frac{P^P}{P^L} = \frac{C}{P^L \cdot Q^L} + 1$$

- Verglichen wird aber nicht P^L mit P^P sondern der Paasche-Preis-index mit dem Paasche-Index der Durchschnittswerte.

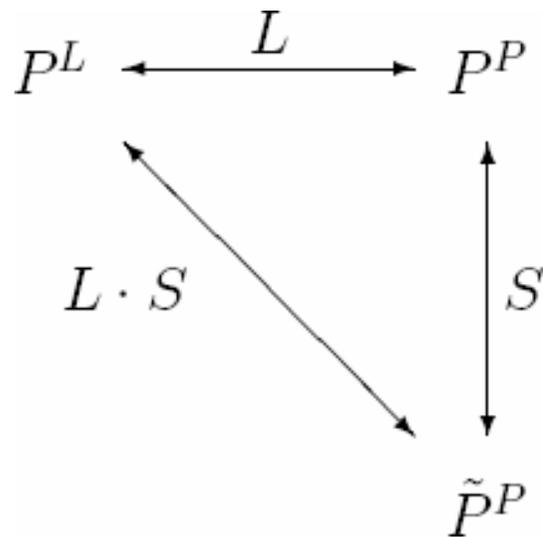
Daher eine zweite (strukturelle) Komponente der Diskrepanz (bias)

$$S := \frac{\tilde{P}^P}{P^P} = \frac{Q^L}{\tilde{Q}^L}$$

4. Zerlegung des *Unit Value Bias*

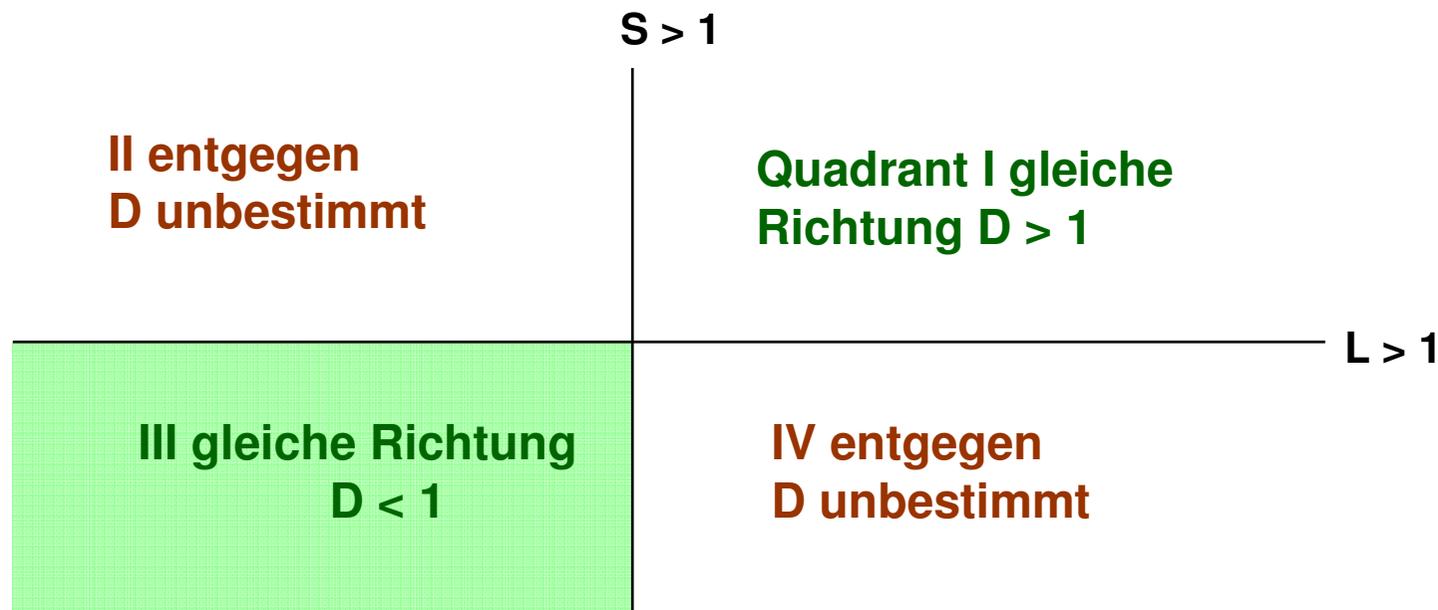
- Beide Effekte lassen sich kombinieren, um die Diskrepanz zu erklären.

$$D := L \cdot S = \frac{\tilde{P}^P}{P^L} = \left(\frac{C}{P^L \cdot Q^L} + 1 \right) \cdot \frac{Q^L}{\tilde{Q}^L}$$

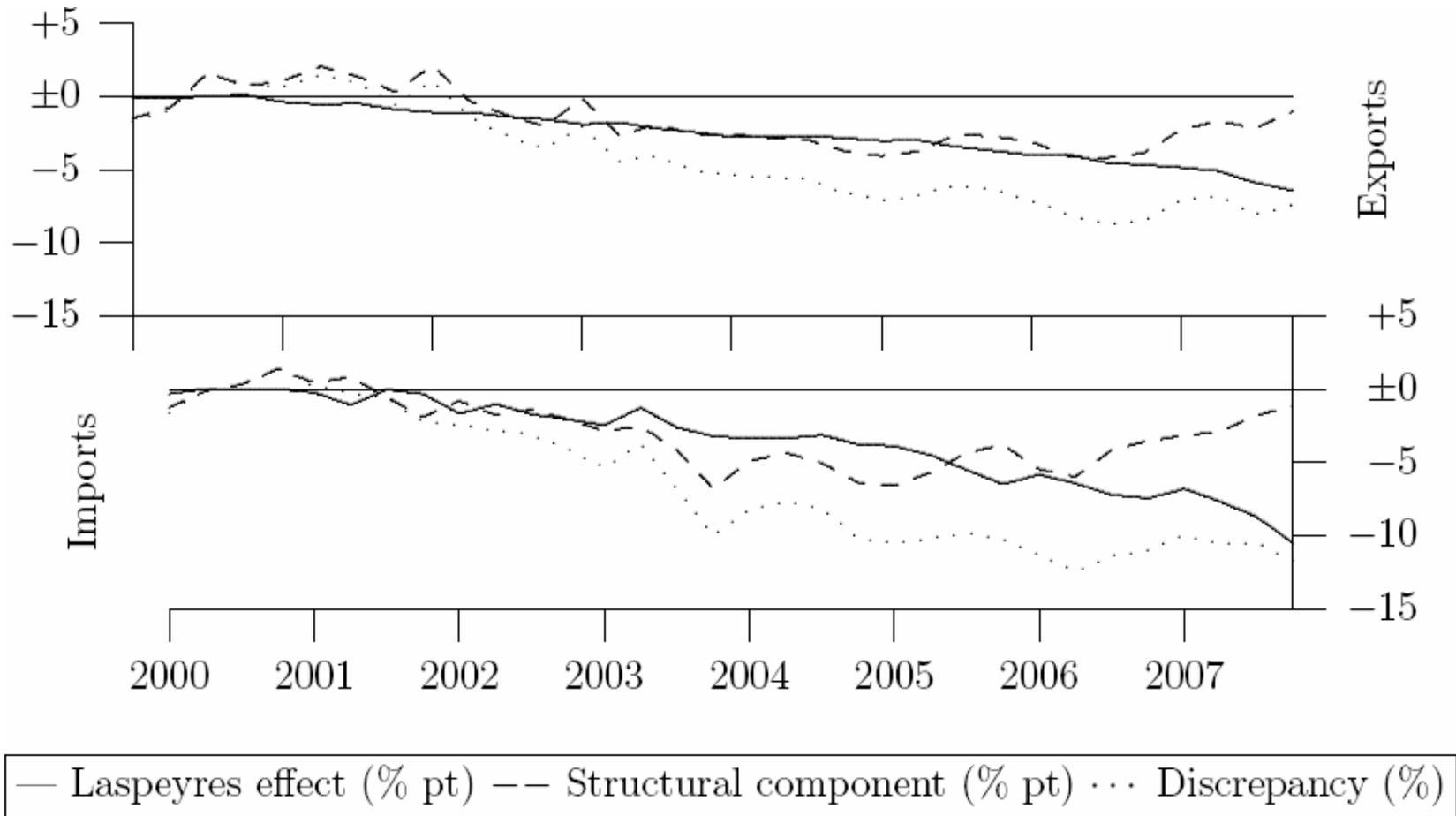


4. Zerlegung des *Unit Value Bias*

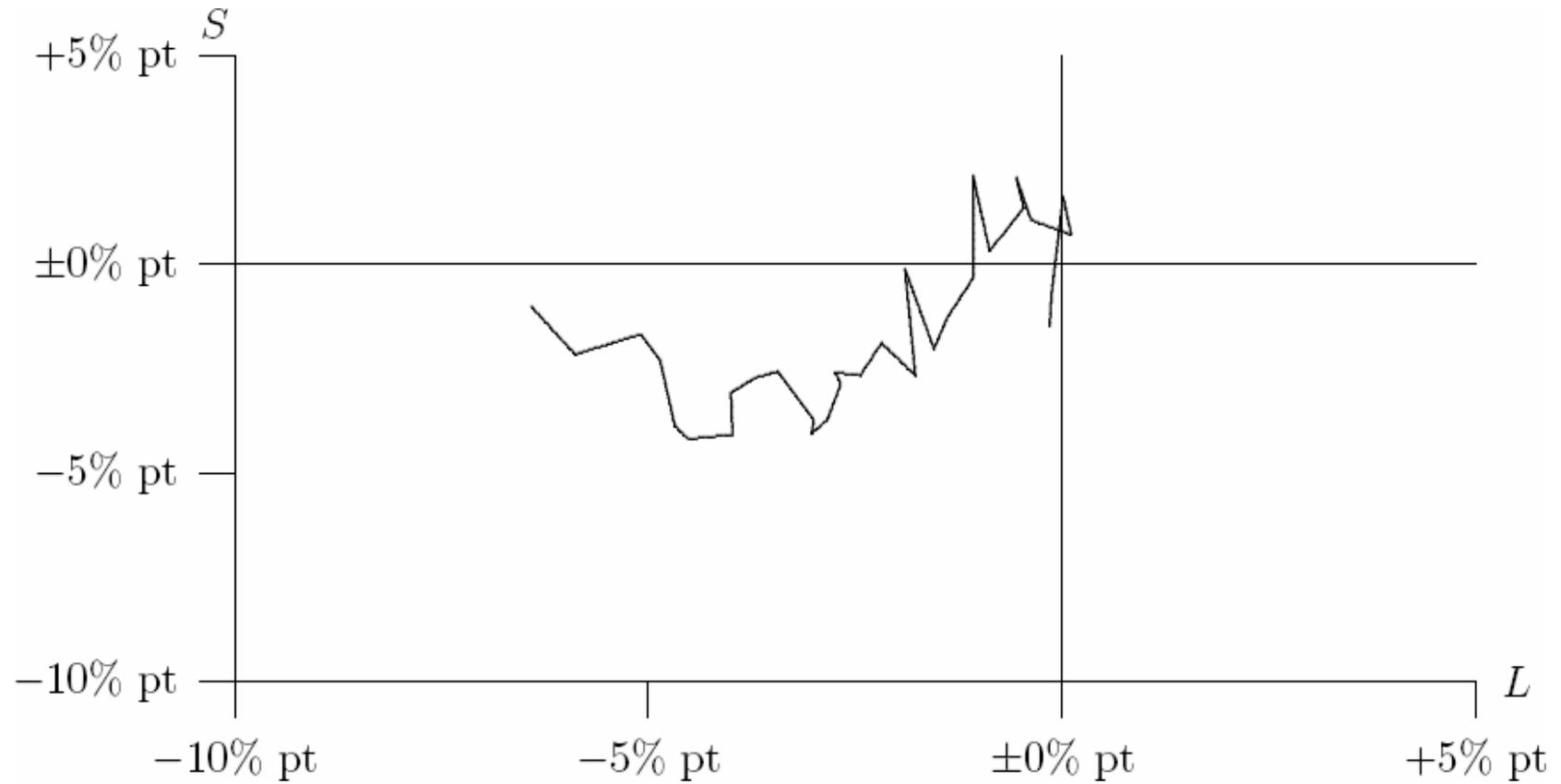
- I Beide Effekte können sowohl negativ als auch positiv zur Diskrepanz beitragen
- I Sie können sich gegenseitig verstärken (in die gleiche Richtung wirken → I und III) oder abschwächen (in die entgegengesetzte Richtung wirken → II und IV)



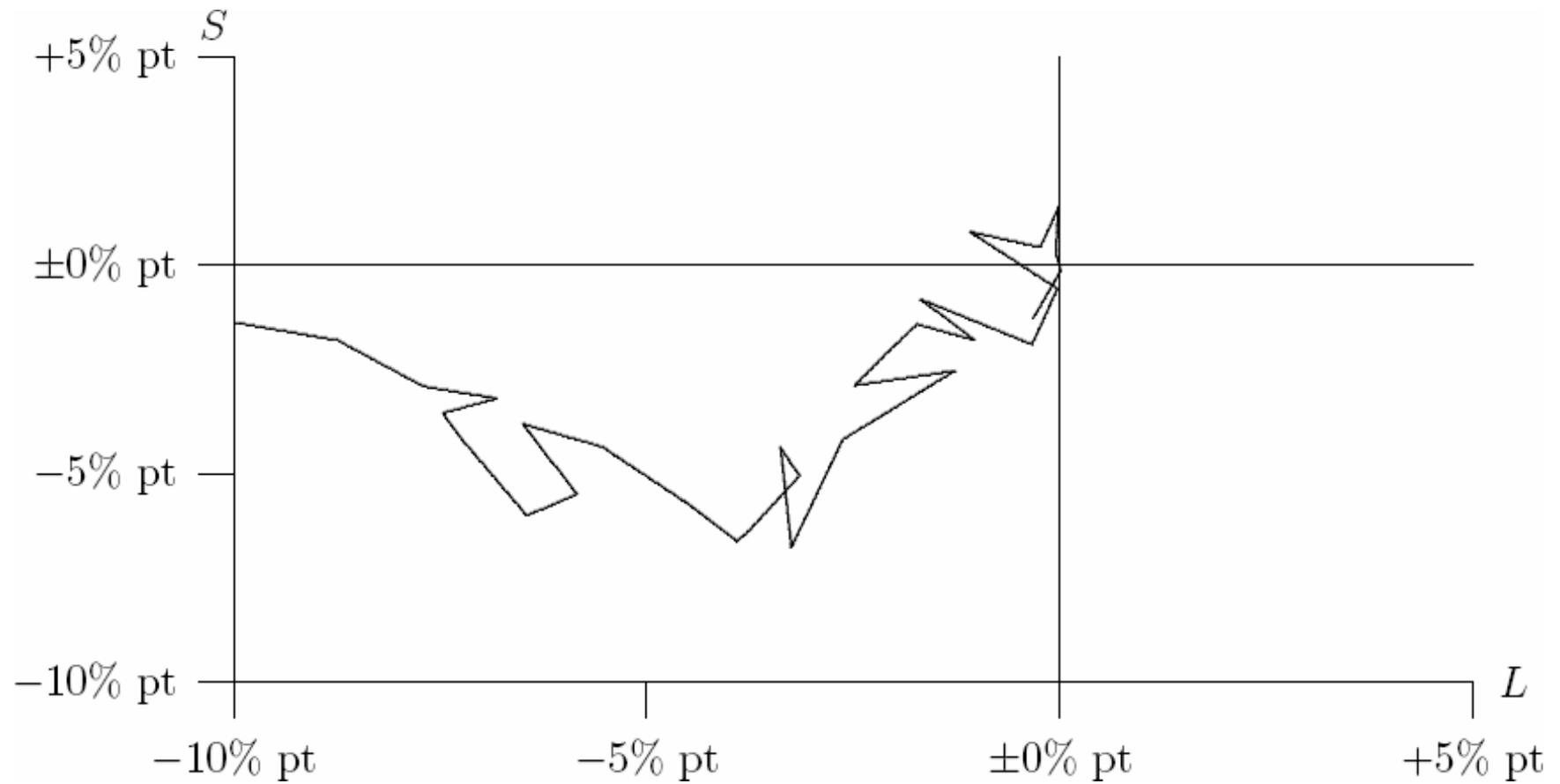
4. Zerlegung des *Unit Value Bias*



4. Zerlegung des *Unit Value Bias* (Exporte)



4. Zerlegung des *Unit Value Bias* (Importe)



5. Fazit und Ausblick

- Eine ökonometrische Analyse des Zusammenspiels von Preisen und Durchschnittswerten auf der Elementarebene ist von großer Wichtigkeit, im Besonderen bezüglich Kointegration und Granger-Kausalität.
- Ein internationaler Vergleich der Ergebnisse für Deutschland mit denen für Japan ist ebenfalls von Interesse.
- Eine axiomatische Betrachtung des Paasche-Index der Durchschnittswerte liefert relevante Erkenntnisse ob der Ursachen des *Unit Value Bias* (Mengenstrukturabhängigkeit, Identitätsaxiom).
- Eine mikroökonomische Erklärung des Struktureffekts muss verfeinert werden, um die Implikationen dieser Ergebnisse besser zu verstehen.